

ЭКОНОМИКА И ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

УДК 658.27

Л. Б. ИВАНОВ

С.-Петербургская лесотехническая академия

ПОКАЗАТЕЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

В целях определения возможностей предприятия в условиях рыночной конкуренции предложено применять понятие экономического потенциала. Приведены основные методические положения с учетом новых реальностей.

It has been suggested using a concept of economic potential for determining an enterprise possibilities of competing against on the market. The methodical principles with reference to realities are given.

Составным элементом производственного менеджмента в зарубежном бизнесе является стратегия управления потенциалом предприятия, определяющая успех предпринимательства. В отечественной практике управления понятие потенциала ранее не применялось. Изредка оно встречалось в научной литературе, однако разные авторы давали ему двойное толкование: как ресурсы, вовлеченные в производство или как результат их использования.

Переход к рыночным отношениям и развитие конкуренции требуют формирования стратегии поведения предприятия на рынке, которая зависит от его потенциала, конкурентоспособности и уровня использования, имеющихся резервов, потерь, долго- и краткосрочных целей развития [2]. Поэтому понятие потенциала предприятия, методы его расчета и показатели использования представляют научный и практический интерес. В этой проблеме следует различать концептуальный и расчетный аспекты.

Системный подход дает множество определений, раскрывающих с разных сторон понятие потенциал предприятия: трудовой, производственный, экономический, научно-технический и др. Экономическая компонента здесь имеет определяющее значение.

В предпринимательской деятельности важен экономический потенциал предприятия (фирма, компания, акционерное или государственное предприятие и др.).

В 1981 г. нами разработаны понятие экономического потенциала, методы расчета и показатели использования применительно к оценке эффективности управления предприятием [1].

Под экономическим потенциалом предприятия (ЭПП) понимается выраженная в стоимостной форме сумма ресурсов, включающих авансированные ресурсы средств труда, предметов труда и рабочей силы, которые могут быть использованы для производства продукции и оказания услуг.

Стоимостная оценка совокупных ресурсов предприятия определяет его экономическую сторону. В ней опосредованы технический уровень, сложность технологии, мощность предприятия, фондовооруженность, рабочая сила и т. д.

Модель экономического потенциала в терминах рыночной экономики выглядит так: основной капитал + оборотный капитал + «человеческий капитал» = экономический потенциал предприятия. То же в принятой у нас терминологии: основные фонды + оборотные средства + ресурсы рабочей силы = экономический потенциал предприятия.

Количественно ЭПП определяется как сумма трех составляющих (основные фонды, оборотные средства и ресурсы оплаты труда), выражающих три основных элемента производства в их стоимостной оценке и приведенных в сопоставимый вид как примененные ресурсы:

$$Q = q_0 + q_n + q_p, \quad (1)$$

где Q — экономический потенциал предприятия, млн р.;
 q_0 — среднегодовая остаточная стоимость основных производственных фондов, млн р.;
 q_n — среднегодовой остаток материальных фондов в составе нормируемых оборотных средств, млн р.;
 q_p — примененные ресурсы оплаты труда, млн р.

Основные фонды, как примененные ресурсы, определяются по их остаточной стоимости, учитывающей физический износ и затраты на частичное восстановление. Они выражают сохранившуюся стоимость, которая может быть перенесена на готовую продукцию в процессе эксплуатации основных средств.

В оценке оборотных средств учитывается лишь стоимость материальных оборотных фондов. Из суммы оборотных средств исключаются стоимость ресурсов оплаты труда и амортизация, так как это не ресурсы, а затраты их, ибо входящие в состав оборотных средств производственные запасы, незавершенное производство и готовая продукция учитываются по производственной себестоимости. Тем самым из оборотных средств выделяются ресурсы оплаты труда, которые составляют самостоятельную часть потенциала предприятия, а также амортизация, отражающая износ основных фондов.

Ресурс рабочей силы может быть выражен путем вычленения издержек на заработную плату из состава оборотных средств предприятия. Проще его получить как отношение фонда потребления (оплата труда), например за год, к коэффициенту оборачиваемости нормируемых оборотных средств.

Полнота оценки ЭПП и ее точность зависят от показателей, выражающих три его составные части. Если первые две могут быть получены сравнительно легко, то человеческий потенциал учитывается лишь частично и не напрямую, хотя является самостоятельным и главным фактором производства. Его оценка должна включать также вложения на здравоохранение, повышение квалификации и др., направленные на улучшение качества рабочей силы.

Структура экономического потенциала предприятия и тенденции в ее изменении очень важны для оценки технического прогресса и поиска оптимального соотношения ресурсов на каждом историческом этапе развития предприятия, прогнозирования и управления им. Так, снижение отношения примененной рабочей силы как ресурса оплаты труда к стоимости производственных фондов ($q_p/q_0 + q_n$) относится к числу основных показателей роста производительности труда, отражающих его фондовооруженность.

Качественная сторона ЭПП раскрывается в процессе его использования. Нами обоснованы следующие группы показателей: полнота, уровень и эффективность использования ЭПП, а также его неиспользованных резервов.

Показатели ЭПП Q_0 и полноты его использования (Q_p , Q_z и Q_n) соотносятся между собой как

$$Q_0 \geq Q_p \geq Q_э \geq Q_{и}, \quad (2)$$

где $Q_p, Q_э$ — реально и экономически доступные к использованию части ЭПП;

$Q_{и}$ — используемая часть ЭПП.

Общая для их расчета формула имеет вид

$$Q_i = q_0\alpha + q_{и}\beta + q_p\gamma, \quad (3)$$

где Q_i — реально, экономически доступная или используемая части ЭПП, млн р.;

α, β, γ — коэффициенты использования трех составляющих ЭПП.

Полная величина ЭПП (Q_0) определяется при $\alpha = \beta = \gamma = 1,0$.

Для реально, экономически доступной и используемой частей ЭПП эти же коэффициенты находят по специально разработанной методике.

Показатели уровня использования и относительных резервов роста использования ЭПП приведены в таблице. В ее правом верхнем углу представлены коэффициенты уровня использования ЭПП и его частей, в левом нижнем — обратные величины, характеризующие пределы роста использования отдельных частей ЭПП. Так, $K_{и0}$ — коэффициент использования ЭПП, $K_{ои}$ — коэффициент потенциального роста используемой части ЭПП. Аналогичным образом могут быть интерпретированы все другие коэффициенты.

Показатель ЭПП	$Q_{и}$	$Q_э$	Q_p	Q_0
$Q_{и}$		$K_{иэ} = \frac{Q_{и}}{Q_э}$	$K_{ип} = \frac{Q_{и}}{Q_p}$	$K_{и0} = \frac{Q_{и}}{Q_0}$
$Q_э$	$K_{эи} = \frac{Q_э}{Q_{и}}$		$K_{эп} = \frac{Q_э}{Q_p}$	$K_{э0} = \frac{Q_э}{Q_0}$
Q_p	$K_{пи} = \frac{Q_p}{Q_{и}}$	$K_{пэ} = \frac{Q_p}{Q_э}$		$K_{п0} = \frac{Q_p}{Q_0}$
Q_0	$K_{ои} = \frac{Q_0}{Q_{и}}$	$K_{оэ} = \frac{Q_0}{Q_э}$	$K_{оп} = \frac{Q_0}{Q_p}$	

Неиспользованные резервы ЭПП определяются по разности между ЭПП, его используемой, экономически и реально доступной частями. Так, разность $\Delta Q_{ои} = Q_0 - Q_{и}$ есть полный резерв роста использования ЭПП на предприятии. Он может быть получен также с помощью коэффициентов уровня использования ЭПП. Например,

$$\Delta Q_{ои} = Q_0 - Q_{и} = Q(1 - K_{и0}) = Q(K_{ои} - 1). \quad (4)$$

Такие расчеты необходимы на стадии прогнозирования и проектирования, а также при определении потерь продукции из-за неполного использования потенциальных возможностей.

Показатели экономической эффективности использования ЭПП получены как отношение результатов производственно-хозяйственной деятельности (реализованная продукция, объем продаж, доход, прибыль) к полной, реально и экономически доступной или используемой частям ЭПП. По своему экономическому содержанию они представляют собой объем продукции (продаж), доходы или прибыль на единицу ресурсов предприятия. Данная система показателей служит измерителем уровня использования ресурсов (активов) предприятия. При этом могут быть определены показатели экономической эффективности как производст-